

Retail Services Kennisupdate | week 30

MEET AND GREET

Team Retail Services

Team Retail Services van Royal FloraHolland ondersteunt organisaties om hun bloemen- en planten verkooppotentieel maximaal te benutten. Aan de hand van data, unieke expertise en vaardigheden adviseren en begeleiden wij handelsondernemingen, retailers, bloemisten en kwekers(collectieven) om meer bloemen en planten met een beter rendement te verkopen.

Binnen Royal FloraHolland vormen wij een team van zes specialisten met ieder onze eigen achtergrond en expertise: onder andere Category Management, Branding en Shopper Marketing. Onze missie is het bloemen- en plantaandeel in Retail verder te vergroten. We werken samen met toonaangevende handelsorganisaties, Europese supermarkten, tuincentra en bloemisten. Samenwerken om het bloemen- en plantaanbod nog aantrekkelijker te maken voor consumenten. Daarnaast maken we, op basis van data, de productverkoop voor retailers stuurbaar en voorspelbaar.

Wij weten vanuit onze ervaring dat bloemen en planten een uitdagende productcategorie vormt. Producten die vers zijn en veel emotie hebben, maar waarmee op basis van ratio gehandeld kan worden om winstgevend te kunnen zijn.



Wist je bijvoorbeeld dat de omzet van de bloemen- en plantencategorie in een gemiddelde supermarkt slechts 0,5% is? En wist je dat het realistisch is om de omzet naar 1% te verhogen en vervolgens naar 2%? Bij bloemisten, tuincentra, bouwmarkten en online weten we uit ervaring dat er ook ruimte is voor deze omzetgroei. Deze groeipotentie vraagt om een rationele benadering, een gestructureerd plan van aanpak en vastberadenheid. Het gaat onder andere om de samenhang tussen de juiste prijspunten, passende producten, een heldere doelgroepkeuze en -positionering en een tot-in-de-puntjes uitgewerkt strategisch categorieplan. De samenhang van al deze ingrediënten om een winstgevende bloemen- en plantencategorie of winkel neer te zetten en deze te blijven ontwikkelen.

Onze data, unieke expertise, diverse tips & tricks delen we graag met je via onze Retail Services Kennisupdate. Een verdere groei van de totale bloemen- en plantenmarkt is mogelijk. Team Retail Services is ervan overtuigd dat we deze groei samen kunnen realiseren!

Met diverse White papers willen we inzichten en kennis delen en mogelijkheden creëren voor een dialoog tussen professionals. Heb je vragen of ben je geïnteresseerd in bepaalde onderwerpen? Wil je informatie delen of loop je vast in een vraagstuk? Laat het ons weten!

Stuur een email naar retailservices@royalfloraholland.com of neem contact op met Fred van der Hoeven via +31(0)6 53 17 35 00.

Team Retail Services

Patrick van den Bos	patrickvandenbos@royalfloraholland.com	+31(0)6 10 92 12 36
Fred van der Hoeven	fredvanderhoeven@royalfloraholland.com	+31(0)6 53 17 35 00
Nadja Kuptsova	nadjakuptsova@royalfloraholland.com	+31(0)6 53 17 99 35
Erik van der Meijs	erikvandermeijs@royalfloraholland.com	+31(0)6 22 37 44 50
Daniël Pinkse	danielpinkse@royalfloraholland.com	+31(0)6 53 71 73 91
Jolanda Roskam	jolandaroskam@royalfloraholland.com	+31(0)6 53 36 88 61

