



Afzetadvies

Vergroot uw marktkennis,
versterk uw marktpositie



Royal
Flora
Holland

Afzetadvies

Vergroot uw marktkennis, versterk uw marktpositie

Wilt u meer kennis over de markt van uw product om uw commerciële kansen te vergroten? Bent u op zoek naar nieuwe markten? Dan kunt u niet zonder inzicht in relevante binnen- en buitenlandse ontwikkelingen binnen uw productgroep. Dat inzicht krijgt u met onze dienst Afzetadvies: u ontvangt een uitgebreide marktrapportage en concrete adviezen om de marktpositie van uw bedrijf te versterken.



Hoe werkt het?

In een persoonlijk gesprek met een van onze Productmanagers maakt u uw wensen kenbaar. Op basis van uw behoeften vertalen we marktinzichten naar uw bedrijf en uw situatie. We zetten grootschalige databronnen om naar waardevolle inzichten en adviezen voor uw bedrijf. Onze Productmanagers verzamelen en analyseren alle binnen- en buitenlandse marktontwikkelingen voor u. Hun waardevolle kennis strekt zich uit over de gehele keten.

Wat bieden wij u?

U ontvangt een schriftelijke rapportage met ons concrete en zorgvuldige advies voor het verbeteren van uw positie op de marktplaats. Dat gebeurt tijdens een persoonlijke toelichting bij u op locatie:

- (Historisch) inzicht in uw eigen commerciële bedrijfsvoering (ten opzichte van de productgroep).
- Conclusies ten aanzien van uw positie op de markt(plaats).
- Maatwerktraject in co-creatie met u en de Productmanager (Afzetadvies Plus).
- Dashboard met persoonlijke KPI's, welke u structureel kunt monitoren (Afzetadvies Pro).

Wat kost het?

	Afzetadvies Basis	Afzetadvies Plus	Afzetadvies Pro
Intakegesprek	✓	✓	✓
Uitgebreide rapportage Met o.a. marktbeeld, klok, producten, afzet, inclusief een advies	✓	✓	✓
Presentatie Toelichting bij u op locatie	✓	✓	✓
Gezamenlijk bepalen plan van aanpak	✗	✓	✓
Online dashboard* Structureel volgen van product- en marktontwikkelingen, de eigen marktpositie en de resultaten van uw commerciële acties.	✗	✗	✓
Sparringpartner Productmanagement Aantal consultancy uren voor verdiepende afzet- en marktanalyses op basis van het plan van aanpak	✗	✓ 14 uur	✓ 20 uur
	Nu voor lid-aanvoerders: €995,- (Aanvoerders: €1.425)	Nu voor lid-aanvoerders: €1.800,- (Aanvoerders: €2.575)	Nu voor lid-aanvoerders: €3.500,- (Aanvoerders: €5.000)

* De kosten zijn exclusief de jaarlijkse Power BI licentiekosten

** Tarieven zijn geldig t/m 31-12-2020 en exclusief (eventuele) reiskosten.

Verdiepende afzet- en marktanalyses

Wilt u de adviezen vanuit het Afzetadvies praktisch vertalen naar commerciële kansen voor uw bedrijf? Dan heeft u wellicht behoefte aan extra afzet- en marktanalyses. Samen met de Productmanager stelt u een plan van aanpak op om aanvullende vraagstukken te beantwoorden.

Meer informatie en referenties:

royalfloraholland.com/inzichtbiedtkansen

Versie: voorjaar 2020